

Solutions de paiements pour la filière du LED

La mondialisation des échanges commerciaux a donné un véritable essor aux professionnels de l'industrie du LED leur permettant d'importer ces technologies principalement depuis la Chine et d'écouler une grande partie de leurs ventes à l'export.

Cette nouvelle source de revenu entraîne cependant des contraintes liées aux transferts transfrontaliers, tels que des prix fixés en différentes devises ou des paiements plus complexes vers des fournisseurs se trouvant dans des pays émergents.

Grâce à notre savoir-faire dans la gestion des transferts de fonds à l'international Western Union Business Solutions peut vous aider à acheminer des paiements dans plus de 130 devises à travers plus de 200 pays et territoires de manière rapide, efficace et sécurisée. Nos solutions de paiements et de couverture du risque de change permettent à nos clients d'optimiser la gestion de leur trésorerie tout en restant protégés contre la volatilité du marché des devises.

Ils en parlent...

« Depuis le début de notre relation avec Western Union Business Solutions en Août 2011, nous avons perçu des véritables améliorations dans nos processus de paiements, avec une notable réduction des coûts, et un suivi dédié de notre Chargé d'affaires. »

« L'un des principaux avantages des services proposés c'est leur capacité à trouver des solutions rapides et efficaces en fonction des problématiques. Nous sommes vraiment satisfaits de notre collaboration et envisageons d'étendre notre relation à d'autres sujets liés à la gestion de nos paiements ».

**Justin Carmichael, Directeur Financier
Fortnum & Mason PLC**



Les principaux défis de l'industrie du LED

- **Des profits impactés par la fluctuation des devises**
Les prix fixés avec vos clients peuvent être exposés à la volatilité du marché, entraînant ainsi une augmentation des coûts et une réduction de vos bénéfices.
- **Une facturation client multi-devises**
Le manque de visibilité sur les taux de change appliqués peut parfois rendre difficile le suivi de vos encaissements clients en devises. Par ailleurs, il n'est pas toujours facile de mettre en place une stratégie de prix efficace pour les paiements multi-devises.
- **Des coûts d'approvisionnement à l'étranger**
En payant vos fournisseurs en devises traditionnelles comme l'USD, plutôt qu'en devise locale, vous n'avez pas de maîtrise sur les taux de change appliqués par la banque réceptrice. Vos fournisseurs sont donc susceptibles de vous facturer des frais supplémentaires.
- **Des retards d'approvisionnement**
La rapidité dans l'envoi des paiements est cruciale pour maintenir une bonne relation avec vos fournisseurs et pouvoir ainsi développer votre activité sereinement.

Nos solutions de couverture*

Maîtrisez le risque de change

Le *Contrat à terme* vous permet de bloquer un montant au cours du jour pour des transactions effectuées dans une période future.

Les *Options Vanille* vous donnent la possibilité de bloquer un taux de change pour protéger vos marges tout en profitant à 100% des rebonds favorables du marché. Vous bénéficiez d'une protection totale moyennant le paiement d'une prime.

Les *Options Structurées* vous assurent un cours de protection afin de sécuriser vos marges tout en vous permettant de bénéficier d'une partie ou de la totalité des mouvements favorables du marché selon la stratégie choisie. Les Options Structurées sont personnalisées en fonction de vos besoins. Ce sont des options à prime nulle.

Vous pouvez également définir un *taux cible* pour l'achat ou à la vente de vos devises qui déclenchera l'opération une fois que le taux est atteint.

Recevez vos fonds en devises

Vous avez la possibilité de recevoir vos fonds sur nos comptes en devises locales. Nul besoin d'ouvrir un compte pour chaque devise! Cela vous permet de facturer vos clients et filiales dans leur propre devise et de centraliser ainsi la gestion du risque de change. Vous pouvez ensuite les convertir au comptant, les utiliser pour effectuer d'autres paiements dans la même devise, ou les utiliser au titre d'une opération de couverture.

Bénéfices clés de notre solution :

- Réduction de votre exposition au risque de change
– Protégez vos marges et sécurisez votre cours budget
- Renforcement de la relation avec vos fournisseurs
– Envoyez des notifications de paiements automatiques dans la langue du bénéficiaire
- Maîtrise des coûts – Réduisez le coût global de vos opérations grâce à l'étendue de notre réseau bancaire et à la visibilité du taux de change appliqué avant même l'envoi du paiement.
- Gain de temps dans la gestion de vos paiements
– Automatisez la gestion de vos flux de paiements entrants et sortants

*Les contrats de change à terme et les options de change sont des produits dérivés comportant des risques du fait notamment des variations des taux de change ou des appels de marge et sont réservés à des personnes averties. Le client est invité à contacter son conseiller afin de s'assurer que ces produits correspondent à sa situation financière, son profil de risque et ses objectifs d'investissement.

© 2015 Western Union Holdings, Inc. Tous droits réservés.

Western Union® Business Solutions est une division de The Western Union Company et fournit des services en France par l'intermédiaire de sa filiale en propriété exclusive Western Union International Bank GmbH, succursale française (désignée « WUBS » ou « Western Union Business Solutions »).

Western Union International Bank GmbH, succursale française (RCS Nanterre 750 938 094), ayant son siège à Tour Manhattan, 5-6 place de l'Iris, 92095 Paris La Défense Cedex, France, et est une succursale de Western Union International Bank GmbH (numéro d'immatriculation 256184t), société autrichienne ayant son siège à Schubertring 11, 1010 Vienne, Autriche.

Cette brochure a été préparée exclusivement à des fins d'information et ne crée en aucune manière une obligation contraignante pour l'une ou l'autre partie. Elle ne constitue pas un conseil en investissement ou une sollicitation d'achat ou de vente d'instruments ou de services financiers.

Contactez-nous dès maintenant !

Christophe Vincent - Responsable commercial
04 81 76 06 69

christophe.vincent@westernunion.com
business.westernunion.fr

